#### Verlag Technik

30.01.91

#### Gründe gegen MP

(Ablehnung)

- genug ähnliche Magazine
- unterscheidet sich nicht von anderen Zeitschriften
- Themen veraltet
- Papier nicht gut
- Themen nicht fachbezogen (zu sehr "EX-DDR"-Themen)
- unübersichtlich
- zu unspezifisch
- zu technisch
- zu wenig branchenbezogen
- Layout "altertümlich"

#### Gründe für MP

(Zustimmung)

- sehr informativ
- Papier sehr gut (wurde oft erwähnt)
- Virus-Bericht "toll"

#### Verlag Technik

30.01.91

Erhebung beruht auf 135 Nettokontakten. Insgesamt 297 Nettokontakte

Darüber hinaus wurden 162 Nettokontakte durchgeführt, bei denen die Ansprechpartner nicht beurteilen konnten, ob MP gute oder schlechte Chancen im Markt haben wird. Ebenso wurden keine Wünsche über bestimmte Themen in Computer-Zeitschriften allgemein geäußert.

- liest keine Computerzeitschriften
- wendet sich bei Problemen an Hardware-Hersteller
- hat zu wenig Wissen, um Zeitschrift zu beurteilen
- hat keine Zeit, Zeitschriften zu lesen; zeitlich zu sehr eingespannt

#### 203 Protokolle

- (- Telefon-Nummer nicht zu ermitteln,
  - 3 x Bruttokontakt
  - Gesprächspartner nach mehrmaligen Versuchen nicht erreicht)

#### Zielpersonen (ZP) stimmen häufig nicht

- ZP Aufsichtsratvorsitzender
- ZP im ausländischen Stammhaus
- ZP kein Bezug zur EDV --> und somit kein Interesse
- ZP bereits angeschrieben ---> Adresse sollte vorher durch Telemarketing qualifiziert werden

# TELACTION

	Verlag Technik S	tatistik	30.01.1991
	gute Chancen		21
	geringe Chancen		15
	nicht gelesen		98
	kurz		98
	ausführlich		68
	Hardware		70
/	Software		114
	Zubehör		32
	Überblicksbeitrag		88
	Fachaufsatz		48
	erneut MP zuschicker	ı	9
	keine Auskunft		1
	Invest.empfehlungen		49
$\times$	Erfahrungsberichte		108
	Informationen		76
X	Messe-Neuheiten		103
	weitere Themen		23
	- Test - Preisvergleiche - Anwender-Tips - Robotron-Themen - Standardsoftware - Kommunikationsver - Leserecke - Austauschbörse - Graphik-Programme - Softwarebeschreif - Anwenderprogramme - MS Windows - CAD/CAE	rnetzung e bungen e	3 4 9 1 2 1 9 3 1 1 1 2 1
	- Programmiersprac	ii C II	•

## TELACTION

### Verlag Technik

30.01.91

## Ich lese regelmäßig Fachzeitschriften

1:	11	<u>Z:</u>	. 10
mehr als 2:	35	<u>keine:</u>	68

### Welche:

-	CW	15	5
-	PC-Magazin	9	9
-	Chip	28	3
_	PC Pur	;	3
_	MC		4
_	Bit	11	1
_	CP		2
_	PC Soft		2
_	Informatik-Spektrum		1
_	CZ	-	6
_	BTX		1
_	IMAC		ī
_	SEL		1
-			Ţ
-	Misco		1
-	MC World		1
-	CM		1
_	C'T		5
		•	

## TELACTION

Neues MP-Konzept
Hamburg, den 14.03.1991

Statements zur Produktveränderung der Zeitschrift MP

#### Situation Zielsetzung

MP soll im Markt so positioniert werden, daß sowohl die bestehenden Abonnenten gehalten werden können als auch die Gewinnung von neuen Abonnenten ermöglicht wird.

Es handelt sich also um eine ausgesprochen schwierige Situation, da kein klares Konzept vom Start weg möglich ist.

Wir sind der Meinung, daß die Ziele dennoch erreicht werden können wenn

- die optische Erscheinung kurzfristig geändert wird
- die Inhalte schrittweise geändert und auf die neue Zielgruppe abgestimmt werden.

#### Zielgruppe

Bei den weiteren Ausführungen konzentrieren wir uns auf die Zielgruppe der mittelständischen Unternehmen.

Begründung: Für mittelständische Unternehmen gibt es im Sinne einer Entscheidungshilfe im Bereich der EDV derzeit keine spezielle Zeitschrift.

Wir gehen davon aus, daß bei der schnellen Entwicklung im EDV-Bereich, insbesondere die mittelständische Industrie aufgrund fehlender Personalkapazitäten speziell in Fachabteilungen ohne Entscheidungshilfen nicht leben kann.

Im Markt befindliche EDV-Zeitschriften oder Magazine decken diesen Bereich nicht ab. Zu den stärksten Wett-bewerbern aus dem Computerbereich gehören Computer Woche und Chip. Auch diese beiden Zeitschriften decken den Bereich nicht ab.

Diese Zeitschriften werden, dies zeigt die Auswertung, sehr häufig in der Mittelsstandsindustrie von Entscheidern gelesen. Ein weiteres Indiz dafür, daß eine spezielle Zeitschrift eine Marktberechtigung hat. - 2 -

#### Konzeptioneller Ansatz

- Schaffung eines speziellen Magazins für den Entscheider (Geschäftsführer, Inhaber) in der mittelständischen Industrie
- Begrenzte Seitenzahl, z. B. 40 Seiten, um die Übersichtlichkeit zu erhalten. Die angesprochenen Wettbewerbsprodukte sind sehr umfassend und unübersichtlich wenn es um Entscheidungshilfen geht
- Übersichtliche Erscheinung, deutlich gegliederte Themenbereiche, die speziell auf die Interessen des Entscheiders zugeschnitten sind
- Kurzfristige Realisierung des äußeren Erscheinungsbildes und der Themengliederung. Kontinuierliche Veränderung der redaktionellen Beiträge zu den angesprochenen Rubriken
- Bezüglich der Anzeigenwerbung klarere Gliederung. Anzeigen als Response-Anzeige durch heraustrennbare Response-Coupons im Leserservice.
- Der Ansatz dieser Konzeption verspricht ein wachsendes Anzeigengeschäft, da die Anzeigenthemen nicht unbedingt aus dem Software-Bereich rekrutiert werden müssen, sondern Allgemeinthemen für die Zielgruppe - Mittelstands-Entscheider - gewählt werden können

#### Stellungnahme zu den Seiten

#### Titel:

Veränderung des Textes - nicht mehr MP Mikroprozessortechnik, Zeitschrift für Mikroelektronik, sondern MP Magazin für Computerpraxis/Computertechnik Hardund Software -.

Abstimmung der Titelfotos auf die Zielgruppe, keine Titelfotos aus dem technischen Bereich.

#### Erste Umschlagseite:

Weiterhin für ganzseitige Anzeigen.

#### Zweite Umschlagseite:

Leserservice - heraustrennbare Antwort-Coupons.

#### Rückseite:

Als ganzseitige Anzeigenseite.

#### Innenseiten:

#### Inhalt

Klarer gegliedert

#### Aktuelles

Zunächst Beibehaltung der auf die derzeitige Abonnentenzielguppe zugeschnittenen redaktionellen Beiträge. Auf Sicht redaktionell für die neue Zielgruppe überarbeiten.

#### Unternehmerreport

Kurzfristige Änderung der Inhalte, speziell zugeschnitten auf die neue Zielgruppe.

#### Anwendung

Zunächst Beibehaltung der Ansprache der bestehenden Zielgruppe.

#### Magazin

Zunächst Beibehaltung der Ansprache der bestehenden Zielgruppe.

#### <u>Test</u>

Auswahl der Themen, die sowohl für die alte als auch für die neue Zielgruppe von Interesse sind.

- 4 -

#### Notizen

Allgemeine redaktionelle Anpassung an die Gegebenheiten anderer Magazine.

#### Premieren

Dient als Anzeigenraum, jedoch redaktionell dargestellt. Die hier angesprochenen Firmen finden sich im Leserservice als Responseelement wieder.

#### Börse

Die Börse dient als Anzeigenraum, z.B. Stellenanzeigen, An- und Verkauf aus dem Bereich der bestehenden und zu- künftig aus der neuen Zielgruppe. Auf Sicht kann die Börse als Kommunkation zwischen mittelständischen Unternehmen bzw. Unternehmern gestaltet werden.

#### Computer & Recht

Aktuelle Rechtssituationen redaktionell aufarbeiten. Zugeschnitten auf die Zielgruppe mittelständischer Unternehmen.

#### <u>Literatur</u>

Aktuelle Literaturhinweise, angepaßt an die Wettbewerbssituation wie bisher.

#### Neuheiten & Trends

Redaktionell aufbereitete Anzeigenwerbung, die hier inserierenden Firmen finden sich im Leserservice wieder.

#### Schlußbemerkung:

Die dargestellten Themen können hinsichtlich der Seitenzahl variiert werden. Die Reihenfolge der Themen kann geändert werden.

Ich bin der Meinung	Sie haben mit MP und den neuen Schwerpunktthemen gute Chancen im Markt			
Die Chancen sind gering, weil				
Ich wünsche mir von einem Computer-Magazin, das ich regelmäßig lesen würde	Kurze oder ausführliche Berichte  über Hardware Software Zubehör  als Überblicksbeitrag oder Fachaufsatz Investitionsempfehlungen und Entscheidungs- unterstützung durch gezielte Informationen  Erfahrungsberichte und Insider-Tips Informationen aus der Forschung  Messe-Neuheiten  Weitere Themen Einfurungs kunse			
Ich lese regelmäßig  Welche?	1 2 mehr als 2 keine Computer-Fachzeitschriften			

Verlag Technik GmbH Oranienburger Straße 13/14

O-1020 Berlin

Absender

Firma

Name .

Norbert W. Frank

Betriebsingenieur

Funktion \_\_\_\_

**Hutfabrik Rookel** 

Straße \_\_\_\_\_

G.m.b.H Postfach

PLZ/Ort \_\_\_

D-6320 Alsfeld ¶
Fernruf (0 66 31) 30 01

Telefon \_

Autom. Beantworter: 30 03